



UTIU

UNIVERSITÀ TELEMATICA
INTERNAZIONALE UNINETTUNO

Corso di Laurea Magistrale in
Processi Cognitivi e Tecnologie

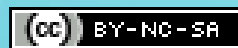
L'Era della Persuasione Tecnologica

www.informatica-libera.net/content/era-della-persuasione-tecnologica



Dott. Francesco Galgani

Licenza Creative Commons Attribuzione - Non commerciale - Condividi allo stesso modo 3.0 Italia



Risvolti pervasivi della tecnologia

- Raffinate strategie ci convincono che certi prodotti tecnologici sono necessari per la nostra “sopravvivenza sociale”. (Schor, 2013)
- Oggi i comportamenti dell'essere umano sono condizionati dalla tecnologia della “iperconnessione” (*tutto e tutti connessi in Rete sempre*), che è sia *persuasiva*, sia *pervasiva*. (Ripa, 2014a)
- Il mezzo tecnologico determina i caratteri strutturali della comunicazione, con effetti pervasivi sull'immaginario collettivo, indipendentemente dai contenuti di volta in volta veicolati. (Ripa, 2014a)

The medium è il messaggio (McLuhan): *i social e gli smartphone sono il messaggio*



Obbligatorietà della connessione in mobilità

- La pervasività e onnipresenza del telefonino porta alla costruzione di una certa realtà sociale, ma al tempo stesso la realtà sociale condiziona significativamente la libertà di uso o non uso di tale strumento e dei mondi ad esso collegati (*social networks e strumenti di messaggistica in primis*), sancendo di fatto un'esclusione sociale verso chi non lo usa e altri problemi relazionali. (Galgani, 2015f)
- Lo smartphone è uno strumento di pseudo-contatto riempitivo di vuoti interiori. (Galgani, 2014k)



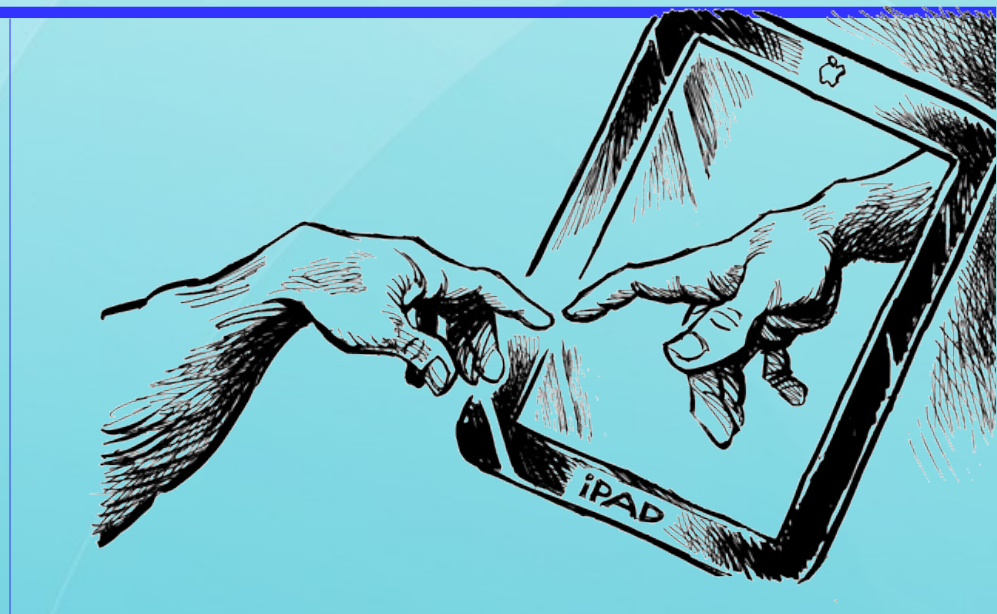
Situazioni reali

Alienazione virtuale



Tecnologie persuasive

- La tecnologia non è mai neutrale.
- Il controllo della tecnologia può conferire a chi lo detiene una forte capacità di influenzare le menti di coloro che ne fanno uso.
- Oggi la tecnologia può essere progettata per cambiare le attitudini o i comportamenti delle persone attraverso la persuasione e l'influenza sociale. (AA.VV., 2015; Larson, 2014; Asif, 2014; Ploug et al., 2010; Lockton et al., 2010; Bogost, 2010; Oinas-Kukkonen and Harjuma, 2008; Fogg, 2008, 2007, 2005, 1998; Fogg and Nass, 1997a,b)



Principio della norma sociale

- C'è un'influenza reciproca tra la “norma sociale” (insieme di consuetudini) e l'uso della tecnologia, ma la tecnologia non progetta da sola né se stessa né le proprie intenzioni persuasive.
- Le regole del commercio spingono e condizionano il tipo di tecnologia che la maggior parte del popolo adotta.
- Lo smartphone non va da solo nelle mani dei bambini (*metà dei quali a meno di un anno già lo usano (Pak, 2015)*), né loro cercano di propria iniziativa una compagnia tecnologica come vice-mamma.

Smartphone come “norma sociale” in cartoni, giochi, design per bambini



Principio dello specchio

- Sentire il pressante bisogno “di essere visti”, nel senso più narcisistico, è una condizione amplificata e condizionata dai social network. (Spotti, 2014; Nadkarni and Hofmann, 2012)
- Guardare il proprio profilo su Facebook spesso dà un sostanziale incremento di autostima, con effetti negativi sui processi cognitivi e sulla capacità di autocontrollo. (Toma, 2013; HuffingtonPost, 2013)
- I consumatori sono diventati essi stessi prodotti: gli individui nei social network sono aspiranti venditori di se stessi. (Bauman, 2012)



Il Narciso contemporaneo

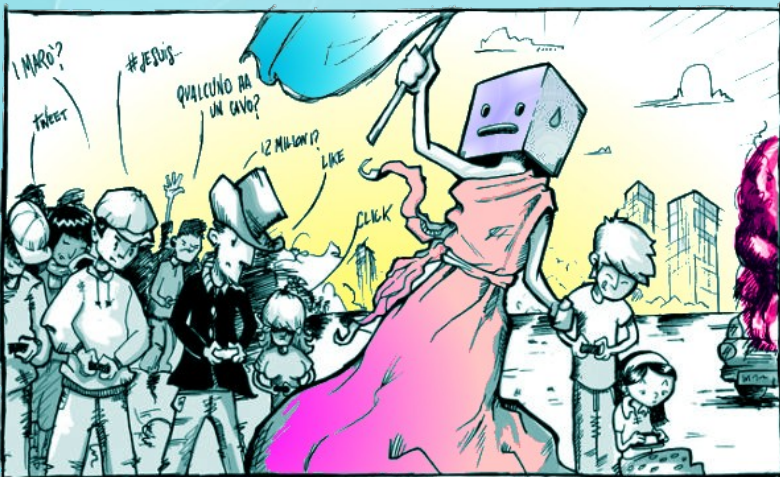
Principio della reputazione online

- L'ego-surfing è la ricerca su se stessi: almeno una persona su due ha ricercato il proprio nome su un motore di ricerca al fine di valutare la propria rilevanza. (PewResearchCenter, 2007)
- Il 64% degli adolescenti teme l'uso che verrà fatto delle proprie informazioni inserite in Rete, il 15% ha subito un furto d'identità e il 30% è pentito dei contenuti immessi online. (Askanews, 2015)
- Molte decisioni (lavoro, carriera, altro) possono esser prese sulla base della reputazione online. (Morelli, 2015)



Principio comunitario

- Con il disfarsi delle comunità radicate nel territorio geografico, con una società piena di “nonluoghi” (Augé, 2009), il bisogno di appartenenza ad una comunità si riversa nelle comunità online.
- Le comunità virtuali rendono straordinariamente facile entrare in un rapporto, ma anche uscirne. I rapporti umani vengono “consumati” velocemente come le merci. (Bauman, 2011b)
- Queste agevolazioni assicurano e garantiscono ai social network la loro straordinaria popolarità. (Bauman, 2011b)



La libertà che guida il popolo (di Internet)



The more you connect, the less you connect

Principio dell'interazione costante online

- Comodità, superficialità e temporaneità dei rapporti online portano a infelicità, malessere, senso di solitudine. (Galgani, 2014k)
- L'interazione costante è un rifugio e una continua distrazione per non affrontare i problemi esistenziali o relazionali. (Laukkonen, 2015; Epstein and Robertson, 2015; Palma, 2014; LaStampa, 2007)
- L'«*isolamento in una rete individuale*» (TED, 2011) alimenta ulteriormente il bisogno di comunicazione, senza che però avvenga una reale condivisione. (Ripa, 2014b; Spotti, 2014; TED, 2012)

Uso continuo del cellulare, soprattutto quando sarebbe meglio spegnerlo...



Principio di libertà e democrazia

- È illusorio pensare che le interazioni online siano libere e democratiche (Morozov, 2011c,b): la realtà della Rete è invece quella di un ambiente che ha dei padroni. (Rampini, 2014b; Galgani, 2014j)
- Poche imprese imperialistiche che si sono spartite Internet (Anderson et al., 2010; Berners-Lee, 2010) controllano algoritmi che definiscono a priori che cosa le persone possono conoscere, cosa possono fare, cosa “vogliono” comunicare e persino chi “vogliono” votare. (Epstein et al., 2015; Bry, 2015; Beckett, 2014; Jolly, 2014; ALBRT, 2014; Hernandez, 2013; Vanderbilt, 2013; Pariser, 2011; TED, 2011)



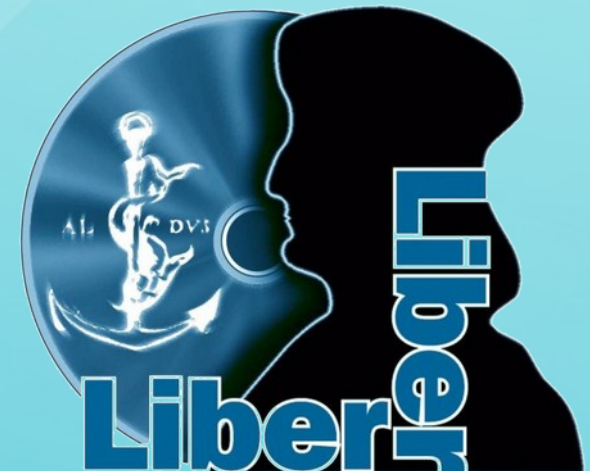
Uh oh. He searched 'Human Rights' one time too many.

Stanno aumentando le incarcerazioni, le minacce fisiche, le violenze e le rappresaglie verso chi esprime pensieri indesiderati online.

Principio del dono

- La maggior parte delle risorse online sono gratuite.
- C'è una gratuità che deriva da un'economia del dono, sorretta da valori condivisi all'interno di una comunità (*Software Libero, Wikipedia, Creative Commons, ecc.*), e un'altra solo apparente, basata su logiche commerciali (*Google, Facebook, Twitter, ecc.*).
- Diffondere, a titolo gratuito e tramite il web, informazione, conoscenza, ricerche, studi, e offrirsi aiuto reciproco, sono forme di dono a tutta l'umanità. (Aime and Cossetta, 2010)

Alcune forme di dono a tutta l'umanità



Principio del «condivido quindi sono»

- Alla base del concetto di condivisione c'è l'accettazione del fatto che *“lo sono quel che sono in relazione a ciò che tutti noi siamo”* (Umuntu Ngumuntu Ngabantu), che istituisce il riconoscimento reciproco e l'interdipendenza solidale in una comunità. (Ripa, 2014b)
- Nel web le persone comunicano in modo frenetico, ma spesso non condividono nulla: oggi prevale l'idea che *“lo sono quel che sono in relazione a me stesso”*, c'è una concentrazione su se stessi negli scambi interpersonali, manca nella definizione di sé il riconoscimento dell'altro. (Ripa, 2014b)

«lo sono quel che sono in relazione a ciò che tutti noi siamo» o «in relazione a me stesso»?



Principio della distrazione

Tra siti d'informazione, blog, chat, Facebook, Twitter, YouTube, email e altre sollecitazioni che si aggiungono a telefonate, messaggi e notifiche varie sullo smartphone, c'è un continuo bombardamento di informazioni, che distrae continuamente e rende molto difficile *una vera attenzione e concentrazione su ciò che è più importante e urgente.* (Niada, 2010)



Principio dell'esperienza ottimale

- Lo stato di flow, o esperienza ottimale, è uno stato di coscienza in cui la persona è completamente coinvolta in un'attività, con focalizzazione sull'obiettivo, motivazione intrinseca, positività e gratificazione nello svolgimento dell'attività. (Csikszentmihalyi, 1990)
- Una tecnologia è tanto più persuasiva quanto è in grado di indurre la "flow experience": molte applicazioni, in particolare videogiochi, sono progettate per raggiungere tale obiettivo, con il risultato che riescono a tenere "incollati" i giocatori, in particolare i bambini, davanti ad uno schermo per ore e ore. (Worthen, 2012)

I videogiochi sono progettati per raggiungere la "flow experience"



Principio dell'immortalità

- In molti casi i siti web e i profili nei social sono sopravvissuti alla morte dei loro autori, così come le notizie che li riguardano.
- Gli account Facebook appartenuti a persone decedute sono oltre 30 milioni. Facebook ha recentemente implementato la possibilità per i vivi di decidere il futuro del proprio profilo dopo la morte, con una sorta di testamento digitale. (LiveTech, 2015)
- Eter9 scrive i post a nome della persona defunta, mantenendone attivo il profilo. (Cosimi, 2015) → *Principio del «sono visto, quindi sono»?*

Siti che, in modi diversi, promettono “immortalità”



Principio della personalizzazione su misura

- Google e Facebook sono in competizione per offrire filtri che fanno vedere a ogni persona la Rete *che preferisce vedere*.
- Il mondo che ogni persona vede e sperimenta online è diverso da quello di chiunque altro. (Pariser, 2011; TED, 2011)
- Per cambiare atteggiamenti e comportamenti, i messaggi personalizzati sono molto più efficaci di quelli generici. (Hirsh et al., 2012; Beck, 2009; Pelletier and Sharp, 2008; Updegraff et al., 2007; Bulger and Smith, 1999)

La “personalizzazione su misura” imprigiona le persone in “gabbie su misura”

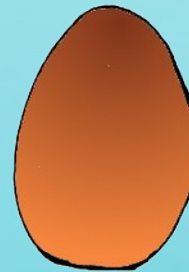


Principio del miraggio della privacy

- È ormai più difficile far ritorno o restare nell'anonimato che esercitare la propria più o meno vasta popolarità, grazie alla funzione di banche dati svolta dai social network. (Fossati, 2015)
- In 24 nazioni, nel 2014, rispetto al 2013, il 43% degli utenti ha evitato siti o app per motivi di privacy, il 39% ha cambiato le password in modo regolare, il 28% si è autocensurato prima di esprimere un'opinione in Rete, il 18% ha smesso di comunicare con alcune persone, l'11% ha chiuso account sui social media, mentre il 10% ha usato Internet meno spesso. (Di Salvo, 2014)



THIS IS YOUR
PRIVACY.



THIS IS YOUR PRIVACY
ONLINE.



ANY QUESTIONS?

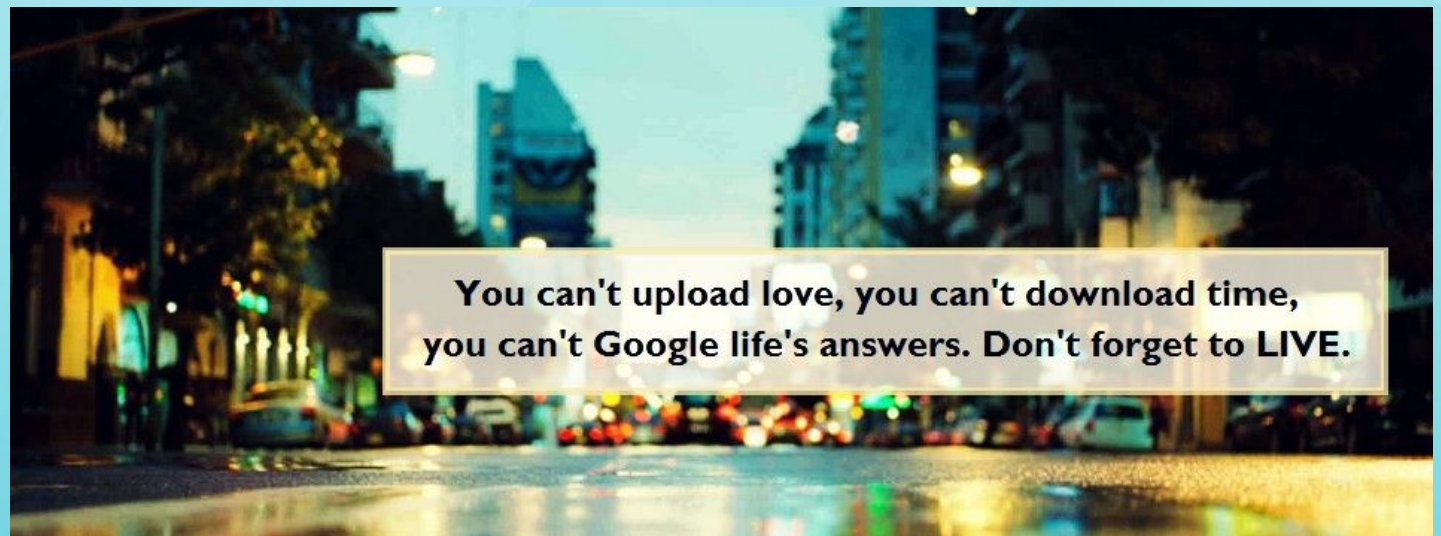
Principio della diade

- Quando la tecnologia che sta influenzando l'utente diventa una cosa sola con l'utente stesso, è estremamente persuasiva.
- Tecnologia sempre con sé, sempre presente, sempre pronta e disponibile al momento opportuno, innanzitutto grazie agli smartphone e ai tablet: questa tendenza trova il suo prossimo sviluppo nella tecnologia indossabile e nella realtà aumentata.
- *Persona e smartphone non sono più due entità separate, ma un'unica diade.*



Educazione all'uso della tecnologia

- È fondamentale diventare padroni della tecnologia e non lasciare che la tecnologia sia la nostra padrona. Gli educatori dovrebbero focalizzarsi sulla prevenzione.
- La tecnologia non è mai neutrale, quindi è auspicabile che il suo uso sia accompagnato quantomeno da un'educazione e da uno sguardo critico e consapevole.
- L'uso delle nuove tecnologie, *smartphone e social network in primis*, è un grave fattore di rischio per i più giovani.



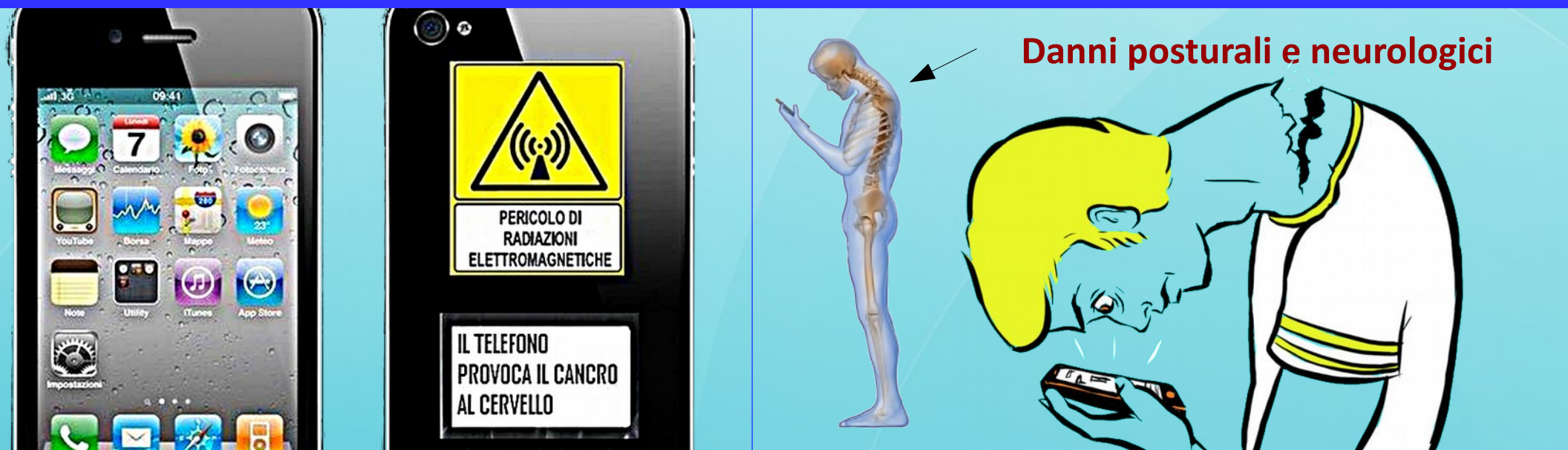
Lo smartphone nel contesto delle dipendenze

- Il telefonino alimenta comportamenti relazionali che facilmente divengono patologici. Il rapporto con il proprio telefonino si trasforma in qualcosa che si avvicina molto, come importanza, alla relazione affettiva con una persona. (Guerreschi, 2005)
- Nell'adolescenza si riscontrano casi sempre più frequenti di dipendenza da smartphone, con conseguente deterioramento della salute, della vita sociale, scolastica e lavorativa, e dei legami affettivi e familiari. (Lenhart, 2015)



Internet a rischio di infortuni... e di morte

- La relazione evidente tra uso dei cellulari e la possibilità di sviluppo dei tumori costituisce un rapporto causa-effetto chiaro e confermato da più ricerche. (Hardell and Carlberg, 2015; Coureau et al., 2014; TheGuardian, 2014; Aldexnapoli, 2014; PuntoInformatico, 2007)
- A causa dello smartphone, i bambini possono sviluppare una curvatura del collo all'indietro, anziché in avanti. Può essere degenerativa, causando spesso problemi alla testa, al collo, alle spalle e alla schiena. Negli ultimi due anni sono stati riscontrati e documentati molti casi di questo genere. (HuffingtonPost, 2015)



L'età giusta per lo smartphone?

- Gli smartphone non aiutano i giovani né nelle relazioni sociali né nel benessere personale: quelli che più usano i social sono anche i più fragili, insicuri e con problemi clinici. (S.I.P., 2014; Galgani, 2014k)
- Nei bambini, smartphone e tablet ritardano l'apprendimento, lo sviluppo linguistico, motorio e della capacità di relazionarsi con coetanei e insegnanti. (LIJ, 2014; Ziggiotto, 2014; Ansa, 2014)
- Chi usa il cellulare prima dei 20 anni rischia cinque volte più degli altri di contrarre un tumore al cervello. (Hardell and Carlberg, 2015)



Alcune indicazioni per i genitori

- La principale raccomandazione della Società Italiana di Pediatria è quella di evitare di dare il cellulare ai bambini. (S.I.P., 2011)
- *Lo smartphone non è una babysitter, non è una tata, è molto dannoso se usato per calmare i figli* (Radesky et al., 2015; Kwong, 2015)
- Quando siamo con i nostri bambini, stiamo con loro e consideriamoli la nostra priorità. Mettiamo via lo smartphone o qualunque altro dispositivo mobile “distraente” (LIJ, 2014; Fine, 2014)
- La base dell’educazione umana è l’amore. (Ikeda, 2012)



Stop multitasking, start monotasking

- Il multitasking riduce la produttività del 40%, aumenta lo stress, riduce di 10 punti il Q.I., danneggia le funzioni cerebrali, non dà alcun vantaggio ma crea soltanto problemi (Corcella, 2015; Di Cristofaro, 2014b; Galgani, 2014g; Tasevski, 2014; Carducci, 2013; goo.gl/ZqNXR, 2011; Ellis et al., 2010; UniversityOfCalifornia, 2009b)
- Parlare al cellulare alla guida, a mani libere o occupate, è come bere alcol: ritarda sempre i tempi di reazione. Un messaggio durante la guida, mediamente, non fa vedere la strada per un tratto lungo quanto un campo di calcio (a 90 km/h). (goo.gl/ZqNXR, 2011)

Il multitasking non funziona



Implicazioni di privacy e sicurezza

- È un errore equiparare il reale con la sua rappresentazione, il dialogo vero e gli incontri veri con la comunicazione tecnomediata: non sono la stessa cosa. (Galgani, 2014d)
- La sicurezza informatica – in senso assoluto – non esiste, tutte le comunicazioni elettroniche sono intercettabili, non esiste un metodo universale per difendere la propria privacy. (Galgani, 2015g,d)
- Usare esclusivamente software libero è un requisito minimo indispensabile per difendere la propria privacy. (FSF, 2015a,b,c,d,e,f,g)

L'errore di fondo è equiparare il reale con la sua rappresentazione



La conversazione reale e quella virtuale hanno effetti di privacy molto diversi

Un buon modello per educare i figli

- Steve Jobs: «Niente iPad ai miei figli!» (Bilton, 2014)
- Dirigenti, investitori, ingegneri e manager impiegati nelle più famose aziende tecnologiche del mondo, dalla Apple a Google, sono determinati a tenere i computer, gli smartphone, i tablet e altri dispositivi elettronici dotati di schermo il più a lungo possibile fuori dall'esperienza educativa dei propri figli. (Bilton, 2014; Mastrolilli, 2011)
- Ci sono scuole private d'élite in cui l'elettronica è bandita (Weale, 2015; Mastrolilli, 2011)



Imparare a porsi problemi etici

- C'è un altissimo costo umano: un genocidio quantificabile in 11 milioni di morti (*dato aggiornato al 2013*), perpetrato in Congo per ottenere il coltan necessario per la produzione degli smartphone. (L'Espresso, 2015; Galgani, 2015c; Calianno, 2015; Net1News, 2013)
- Gli smartphone sono prodotti sfruttando bambini nelle miniere in Africa e nelle fabbriche in Cina. (Salama, 2015; Ghezzi, 2012)
- Per produrre un singolo smartphone servono quasi 13 tonnellate d'acqua e 18 metri quadrati di suolo. (Minucci, 2015)

Miniera di coltan



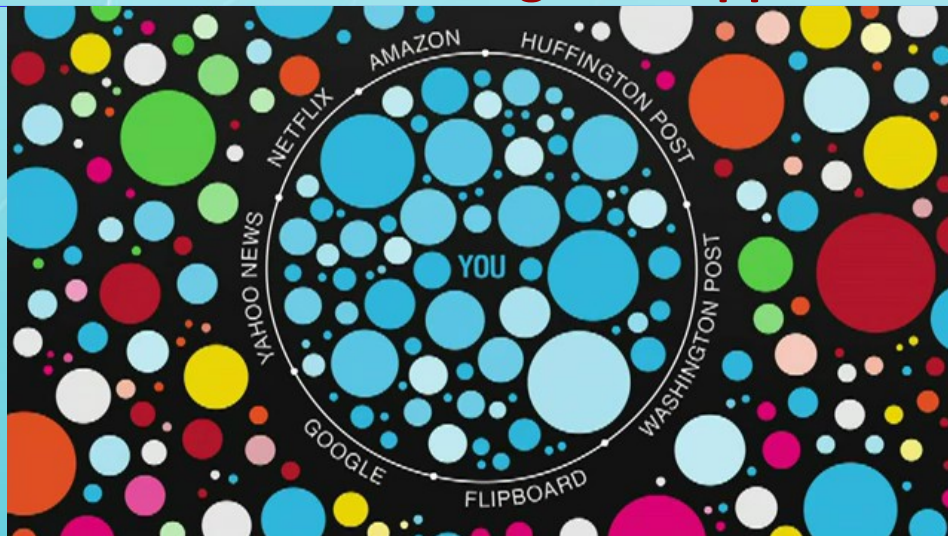
NON VOGLIO CHE IL MIO CELLULARE
SERVA A PAGARE UNA GUERRA



L'illusione della tecnomediazione

- È irrealistico pensare che la tecnologia possa liberare l'uomo dalla sua condizione esistenziale, in realtà la tecnologia gli serve a vivere, ma non lo rende libero.
- La tecnologia persuasiva e pervasiva della iperconnessione, soprattutto quella della comunicazione, cambia il comportamento dell'essere umano, che tende a scegliere sempre la strada più facile per risollevarsi dalla sua condizione esistenziale, senza sapere che è solo un'illusione poiché la tecnologia opera come un mago illusionista. (Ripa, 2014a)

La tecnologia intrappola l'essere umano in una bolla virtuale



Grazie per la vostra attenzione!

«I social media cambiano le nostre relazioni e la nostra vita, rendendoci più fragili»
(Zygmunt Bauman, *Libreriamo*, 2013)

